



Realidades de las Llantas Desechadas a lo Largo de la Frontera México/EUA

Michael Blumenthal
Vicepresidente
Rubber Manufacturers Association
Washington, DC



Realidades de la Región Fronteriza

- La infraestructura para el acopio y procesado de las llantas desechadas está muy poco desarrollado
- Hay pocas, si acaso alguno, mercados importantes de usuarios de llantas desechadas en cualquiera de los dos lados de la frontera
- El envío de llantas usadas a México continuará



Realidades de la Región Fronteriza

- Hay una proporción anormalmente alta de llantas desechadas generadas en el Norte de México
- El apilamiento, tiradero y uso de rellenos sanitarios para las llantas desechadas es lo más común
- Aunque se considera un bien de consumo problemático, hay pocos recursos dedicados a resolver el problema.



Introducción

- RMA representa a los 8 fabricantes de llantas basados en Estados Unidos
- Trabaja en las problemáticas de llantas desechadas en la frontera, desde 1995
- RMA ofrece información sobre todos los temas relacionados a las llantas
- Información fronteriza en el sitio web de la RMA



Participación de la RMA

- Presentaciones en más de 15 foros fronterizos
- Miembro del Grupo Especial de Llantas de Desecho de Froera 2012/2020 (con la EPA, SEMARNAT y estados)
- Escribió/Tradujo “Lineamientos para Iniciar una Empresa de Llantas Desechadas” (un proyecto de la TCEQ)



Empresas Llanteras Miembros RMA





Realidades Llanteras

- Los fabricantes de llantas no están embarcando llantas usadas a México
- Los fabricantes de llantas venden llantas nuevas
- Embarcar llantas usadas a México es una actividad legal (TLCAN)
- Los fabricantes de llantas no pueden detener el flujo



Programas Llanteros en los Estados Fronterizos de EUA

- Los 4 estados de EUA cuentan con programas de llantas desechadas: legislación & reglamentos
- Texas no tiene cuota: actividad limitada de llantas desechadas
- New Mexico tiene cuota: va a los condados
- Arizona tiene cuota va a los condados
- California tiene cuota. No se permite gastar fondos estatales en México



Estados Fronterizos de México

- Hay un programa de llantas desechadas en Baja California
- Hay programas prometedores de llantas desechadas en varios otros estados
- Hay iniciativas regionales: 4 Estados
- La comunicación entre las entidades está aumentando



Actividades Sobre Llantas Desechadas

- Ha habido una serie de empresarios que desean iniciar una planta procesadora de llantas desechadas a lo largo de la frontera
- La mayoría se han enfocado en la producción de caucho triturado
- Hasta la fecha, ninguno ha tenido éxito.



Realidades del Mercado

- La capacidad de recolectar y procesar llantas no garantiza que la inversión sea exitosa
- Contar con un gran suministro de llantas, ya sea enteras o procesadas no implicará necesariamente que la inversión sea exitosa



Realidades del Mercado

- El factor único, y más importante, que contribuye a una inversión exitosa en el negocio con llantas desechadas es tener los mercados a quienes vender los productos derivados de las llantas.
- Mientras más mercados tenga una compañía, mayores las probabilidades de éxito a largo plazo
- Los mercados van y vienen.



Realidades del Mercado

- El tipo de productos llanta-derivados necesarios para satisfacer las especificaciones de los mercados dictará qué tipo de equipo de proceso adquirir.
- Una vez que los mercados se establecen, entonces el suministro de llantas, la eficiencia de recolección y procesos con las llantas se vuelven muy importantes



Y Más Realidades

- Colocar llantas en depósitos/rellenos puede ser visto como un medio eficiente/seguro de almacenaje, pero hacerlo provoca que su recuperación sea muy cara.
- Las llantas desechadas colocadas en acopios exteriores limita los mercados en los que se pueden utilizar (TDF y TDA)

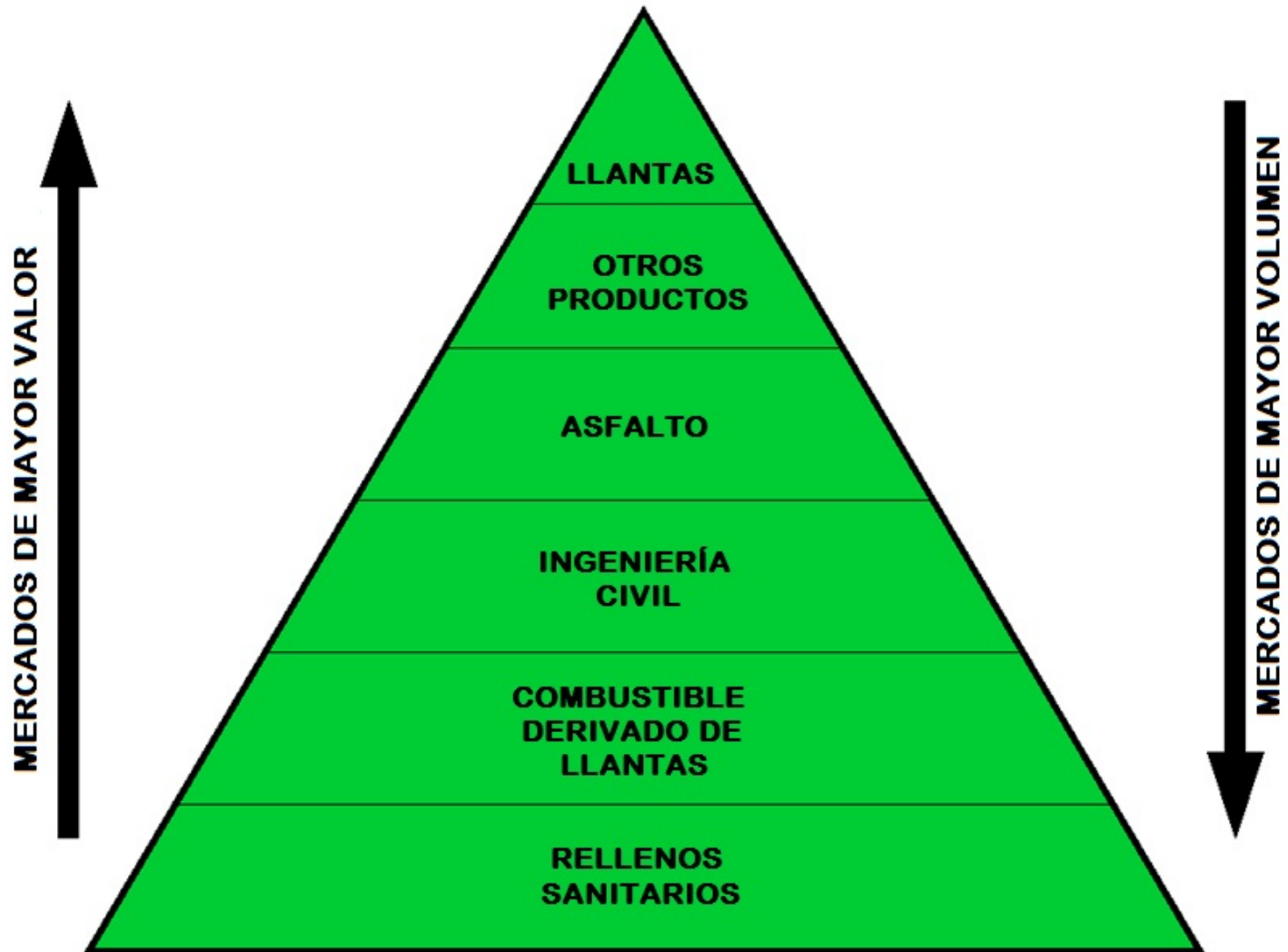


Realidades del Mercado

- El material de producción de caucho triturado (GR) viene de las llantas “nuevas” desechadas.
- Se prefieren las llantas de camión
- El desarrollo de los mercados de GR toma 2 a 4 años
- Los mercados TDF & TDA pueden desarrollarse más pronto, usan grandes cantidades de llantas y generan una base para todos los demás mercados.



JERARQUÍA DEL MERCADO DE LLANTAS DESECHADAS





Desarrollo de una Industria de Llantas Desechadas

- Hay dos lados en esta ecuación:
- El emprendedor debe entender los fundamentos/realidades de la industria de llanta desechada, así como las necesidades/requerimientos del gobierno
- El gobierno debe entender las realidades del negocio y que sus prácticas y políticas pueden y harán un impacto en la industria



Conclusiones

- Las llantas desechadas presentan retos únicos a gobiernos y empresarios
- El mercado de llantas desechadas es regido por la demanda, y no motivado por el “lado de la oferta”.
- El flujo de llantas usadas continuará siempre que haya demanda de las mismas.
- Controlar el flujo es función del gobierno



Conclusiones

- Necesita haber un entendimiento de lo que funciona y lo que no.
- Los mercados pueden crearse
- Los gobiernos juegan un papel vital
- Mañana se presentará información más detallada



Información de Contacto

Michael Blumenthal

Rubber Manufacturers Association

202 682 4882

michael@rma.org

WWW.RMA.ORG/SCRAP_TIRES